CURSO · CONTABILIDAD, FINANZAS E IMPUESTOS

# Evaluación de Ideas de Emprendimiento

| MODALIDAD | DURACIÓN | DISTRIBUCIÓN REFERENCIAL |
|---|---|---|
| **E-learning + tutor en vivo** | **16 horas cronológicas** | **75 % teoría · 25 % práctica** |

## DESCRIPCIÓN

Curso aplicado para evaluar emprendimientos mediante flujos proyectados, escenarios financieros y análisis de rentabilidad.

## OBJETIVO GENERAL

Al finalizar el curso, los participantes serán capaces de transformar una idea de emprendimiento en proyecciones financieras concretas, construyendo flujos de caja, punto de equilibrio, rentabilidad y escenarios para decidir si conviene ejecutar el proyecto.

## DIRIGIDO A

Personas que desean iniciar un emprendimiento, emprendedores en etapa inicial, estudiantes, profesionales independientes, asesores, consultores y microempresarios que necesitan evaluar la viabilidad de nuevos proyectos. No se requieren conocimientos avanzados de contabilidad o finanzas.

## APRENDIZAJES ESPERADOS

- Determinar la inversión inicial y el capital de trabajo de un emprendimiento
- Proyectar ingresos, costos y gastos a partir de supuestos comerciales
- Construir un flujo de caja proyectado y calcular el punto de equilibrio
- Evaluar la rentabilidad y la recuperación de la inversión en distintos escenarios
- Identificar riesgos y variables críticas para aprobar, ajustar, postergar o descartar una idea

## CONTENIDOS

### Módulo 1: Fundamentos de evaluación de emprendimientos

- Idea de negocio, emprendimiento y modelo de negocio
- Viabilidad financiera
- Diferencia entre una idea atractiva y un proyecto rentable

### Módulo 2: Identificación de la inversión inicial

- Activos e implementación
- Permisos y marketing inicial
- Capital de trabajo
- Otros desembolsos relevantes

### Módulo 3: Proyección de ingresos

- Estimación de ventas y precios
- Demanda esperada y unidades vendidas
- Frecuencia de compra
- Supuestos comerciales del emprendimiento

### Módulo 4: Proyección de costos y gastos

- Costos fijos y variables
- Gastos administrativos y comerciales
- Otros egresos necesarios para operar

### Módulo 5: Construcción de flujo de caja proyectado

- Entradas y salidas de dinero
- Resultados esperados
- Necesidades de financiamiento

### Módulo 6: Punto de equilibrio

- Nivel mínimo de ventas para cubrir costos
- Inicio de la generación de utilidad

### Módulo 7: Análisis de rentabilidad

- Evaluación de márgenes y utilidad esperada
- Recuperación de la inversión
- Criterios básicos para decidir la ejecución del proyecto

**Módulo 8: Escenarios financieros**

- Escenarios optimista, conservador y pesimista
- Sensibilidad ante cambios en ventas, costos o inversión

**Módulo 9: Riesgos y variables críticas**

- Precios y demanda
- Costos y competencia
- Financiamiento y capacidad operativa

**Módulo 10: Decisión final de inversión**

- Criterios para aprobar, ajustar, postergar o descartar una idea
- Lectura integrada de los resultados financieros

## METODOLOGÍA

Combina contenidos teóricos explicados desde cero con ejemplos prácticos y ejercicios de proyección sobre ideas reales, adaptados al rubro de cada participante o del cliente.

## EVALUACIÓN

Evaluación de los aprendizajes mediante actividades prácticas y/o prueba final. Quienes aprueban reciben un certificado de participación emitido por Saberes OTEC SpA, verificable en saberesotec.cl.

> **Contenido propuesto y adaptable.** Este programa es una propuesta referencial: los contenidos, la duración y la modalidad están sujetos a cambios según los requerimientos del cliente y se adaptan al giro y tipo de negocio de cada empresa. El curso puede dictarse en forma presencial, online en vivo o e-learning.